

**Takeshi Kito's article by J-Money published on J-Money website 23 April 2026**

[フィンテック業界の機会・リスクと日本の可能性が議論された「Japan Fintech Week 2026」](#)

AI translation:

**An Interview with Takeshi Kito, Co-Founder and Representative Director of GFTN Japan  
"Japan Fintech Week 2026" — A Forum for Debating Opportunities, Risks, and Japan's  
Potential in the Fintech Industry**

The Global Finance & Technology Network (GFTN), which promotes collaboration and innovation across the global fintech industry, held "GFTN Forum Japan 2026" from February 24 to 27, 2026, as an official event of "Japan Fintech Week 2026," hosted by the Financial Services Agency of Japan. Originally launched in 2023 as the "Japan Fintech Festival," this marked the fourth edition of the forum. More than 4,800 policymakers, investors, entrepreneurs, and other financial industry stakeholders from 71 countries and regions attended. On the sidelines of the event, we spoke with Takeshi Kito, Co-Founder and Representative Director of GFTN Japan, about the forum's highlights and the road ahead.

**A "Turning Point" Where Waves of Innovation Converge**

This year's forum was organized around three pillars: (1) the evolution of financial services through agentic AI; (2) the frontier of asset tokenization; and (3) \$13 trillion in capital flows and Japan's leadership role.

Reflecting on the rapid advances in AI, Kito emphasized that the fintech industry is approaching a major inflection point. "A world in which agentic AI — capable of making autonomous decisions — combines with fintech technologies such as smart contracts (systems that automatically execute agreements on a blockchain based on pre-set conditions) to carry out a wide range of transactions without human intervention is almost upon us. The nature of financial institutions and financial products alike will change."

Similar discussions around this potential regime shift took place at a GFTN forum held in India in January 2026. Kito noted: "When multiple waves of technological innovation

converge, they can fundamentally transform entire industries. There are real opportunities, but there are also black-swan risks that are difficult to foresee."

### **Expanding Commercial Opportunities and Regulatory Gaps**

Among the positive possibilities facing the evolving fintech industry, Kito first pointed to the emergence of new financial products and transaction structures.

Tokenization of various securities and RWAs (Real-World Assets — physical assets such as real estate and corporate bonds) has already been advancing. Going forward, Kito sees the market expanding to include tokenized assets and crypto assets forming diverse trading pairs, as well as ETFs (exchange-traded funds) structured around tokenized assets as underlying instruments — with derivative transactions and products broadening the market further.

In Japan, regulatory frameworks around crypto assets, security tokens, and stablecoins have been built up incrementally: through the 2017 amendment to the Payment Services Act, the revised Financial Instruments and Exchange Act that came into force in 2020, and the electronic payment instruments regulations introduced in 2023.

Against this institutional backdrop, Kito highlighted the implementation of the Japanese yen stablecoin "JPYC" as a significant recent development in Japan. "Cross-border QR code payments via smartphone had already become commonplace in Singapore and Southeast Asia, but Japan had not reached that point. JPYC could enable a wide range of cross-border payment methods to take hold in Japan as well." He also suggested that smooth DVP (Delivery Versus Payment — a settlement method in which securities delivery and cash payment occur simultaneously) using JPYC could accelerate growth across the digital asset space more broadly.

On the risk side, Kito flagged concerns around accountability and governance as transactions become increasingly autonomous and automated. In areas such as DeFi (Decentralized Finance — financial systems that operate autonomously via blockchain protocols, without a central intermediary such as a bank) and agentic AI, the appropriate regulatory and governance frameworks remain very much under debate. At the GFTN Forum, "what the challenges are and how the industry as a whole should respond" was a focal point of discussion across many sessions.

With respect to Japan in particular, Kito noted that a recurring theme was the need for regulatory harmonization — ensuring international consistency — to avoid the risk of "Galapagosization," whereby Japan's distinct regulatory system leaves it isolated from global transaction flows.

### **Overseas Participants Eye Japan's Regulatory Design and Investment Capacity**

As countries around the world search for the right institutional frameworks to advance fintech, Japan — which has proactively developed relevant legislation — has the potential to emerge as a frontrunner. Kito noted that Japan's approach of progressively building out fintech-related laws under a civil law system, while seeking to balance investor protection with innovation promotion, is attracting international attention. From the discussions and participant feedback at the GFTN Forum, he said, "there was a clear sense of expectation — people wanted to absorb Japan's expertise in regulatory design and policy."

Kito also revealed that many overseas fintech companies attended in search of business opportunities in Japan, and that he sensed strong appetite to enter what is, by Asian standards, an exceptionally large capital market. Beyond the inflow of fintech capital into Japan, the outflow of domestic capital overseas was also a focus — making "capital flows," the forum's third pillar, a notable area of discussion. This represented a meaningful shift, given that in recent years GFTN Forum discussions had centered primarily on technology themes such as AI and crypto assets.

"Geopolitical shifts and the effects of decoupling have raised expectations for Japanese capital," Kito said with emphasis. "As investment gaps emerge around the world — including the withdrawal of USAID funding globally — the importance of deploying Japanese capital overseas to fill those voids is growing."

Within Japan, the shift "from saving to investing" is gaining momentum, with the number of NISA (Nippon Individual Savings Account) accounts approaching 30 million against a backdrop of the transition from deflation to inflation. Many overseas participants appeared keenly interested in this pool of Japanese capital. The forum venue featured an "Investor Hours" session designed to facilitate matching between GPs (fund managers) and LPs (investors). Kito noted that "Silicon Valley investors and emerging VCs also attended in significant numbers, looking to connect with domestic LPs."

## **A Focus on Investing in Human Capital**

GFTN plans to continue holding forums around the world — including its flagship event, the Singapore Fintech Festival — providing an international platform for dialogue that includes officials from Japan's Financial Services Agency. That said, Kito signaled an ambition to go beyond simply convening forums as a venue for diverse stakeholders to connect.

One area of current focus for GFTN Japan under Kito's leadership is the development of financial talent. One example is capacity building in emerging markets, pursued as part of deepening ties between Japan and overseas markets. Programs targeting younger generations and students are currently underway in countries such as India. GFTN Japan is also exploring a scheme — in partnership with major banks — to establish GCCs (Global Capability Centers — hubs for development and operations) overseas, and to connect the talent developed there with Japanese financial institutions and companies.

"No matter how far automation and autonomy advance, people will ultimately remain involved. As Japan's population continues to decline, talent development is always a pressing challenge. We want to continue supporting efforts to secure and deploy talented financial professionals — even those who may never physically come to Japan. Domestically, we are also working with partner companies on initiatives such as building dedicated training facilities focused on reskilling and financial education," said Kito.

++++

### **GFTNジャパン 共同創業者・代表取締役 鬼頭武嗣氏に聞く**

#### **フィンテック業界の機会・リスクと日本の可能性が議論された「Japan Fintech Week 2026」**

世界のフィンテック業界の連携と技術革新を推進するグローバル・ファイナンス&テクノロジー・ネットワーク（GFTN）は、2026年2月24日～27日、金融庁主催「Japan Fintech Week 2026」の公式イベントとして「GFTN Forum Japan 2026」を開催した。もともと「Japan Fintech Festival」として2023年にスタートし、今回で4回目を迎える同フォーラムには、71の国・地域から4,800人以上の政策立案者や投資家、起業家といっ

た金融業界の関係者らが参加した。会場でGFTN Japanの共同創業者・代表取締役の鬼頭武嗣（きとう・たけし）氏に、フォーラムの注目点と今後の展望を聞いた。

GFTN ジャパン共同創業者代表理事鬼頭武嗣

GFTN ジャパン

共同創業者・代表理事

鬼頭武嗣氏

技術革新の波が重なる「分岐点」

今回のフォーラムは、①エージェント AIによる金融サービスの進化、②資産のトークン化の最前線、③13兆ドル規模の資本フローと日本のリーダーシップ——の3本柱をテーマに掲げた。

鬼頭氏は昨今のAI（人工知能）の急速な進化を踏まえ、「自律的に判断できるエージェントAIがスマートコントラクト（ブロックチェーン上であらかじめ定めた条件に基づき自動的に契約を執行する仕組み）などのフィンテック技術と掛け合わさることで、人の手を離れて、自動的に様々な取引が行われる世界がもうすぐそこまで来ている。金融機関のあり方も金融商品も変わっていくだろう」と語り、フィンテック業界が大きな分岐点に差し掛かっていると強調する。

2026年1月にインドで開催したGFTNのフォーラムでも同様のレジーム転換の可能性が議論されており、「複数の技術革新が重なったとき、業界そのものを大きく変えうる。チャンスがある一方、予見が難しいブラックスワンのなリスクも存在しうる」と指摘した。

広がる商機と規制の空白

変化を迎えるフィンテック業界のポジティブな可能性として鬼頭氏がまず挙げるのが、新たな金融商品や取引形態の誕生だ。

既に様々な有価証券やRWA（リアルワールドアセット＝不動産・社債などの現物資産）のトークン化が進んできた。今後は、そうしたトークン化された資産をはじめ、暗号資産が様々な取引ペアを形成したり、トークン化された資産を原資産とETF（上場投資信託）の組成がされたりと、派生取引・商品を含めて市場規模が拡大していくと鬼頭氏はみる。

日本では、2017年の資金決済法改正、2020年施行の改正金融商品取引法、2023年の電子決済手段規制と、暗号資産・セキュリティトークン・ステーブルコインをめぐる制度整備が段階的に進んできた。

こうした制度的な基盤のうえで、鬼頭氏が日本における足元の大きな進展と評価するのが、日本円ステーブルコイン「JPYC」の実装だ。

「シンガポールや東南アジアでは、スマートフォンで国境をまたいだQRコード決済などが当たり前になり普及していたが、日本はそこまで至っていなかった。JPYCによって多様なクロスボーダー決済が日本でも普及するのではないか」

鬼頭氏はこう述べつつ、JPYCによるDVP（Delivery Versus Payment＝証券の引渡しと代金の支払いを同時に行う決済方式）がスムーズに進むことで、デジタルアセット分野全体の成長も加速するとの見方も示した。

一方でリスク面では、取引の自律化・自動化が進むことに伴う説明責任やガバナンスの問題を指摘した。銀行のような中央管理者を介さず、ブロックチェーン上のプロトコルによって自律的に運営される金融システム「DeFi（Decentralized Finance＝分散型金融）」やエージェントAIといった分野では、規制・ガバナンスの在り方は議論の途上にある。今回のGFTNフォーラムでも「何か課題なのか、業界全体でどう対応するか」が、多くのプログラムで議論の焦点となった。

とりわけ日本については、独自の規制体系に閉じることで国際的な取引の流れから取り残される、いわゆる「ガラパゴス化」のリスクを回避するために、規制のハーモナイゼ

ーション（国際的な整合性の確保）が必要だとの意見が印象的だったと鬼頭氏は振り返る。

### 国内の制度設計、投資余力に注目する海外参加者

世界中でフィンテック推進の制度・ルールが模索される中、これまで積極的に法制の整備などを進めてきた日本は、フロントランナーになる可能性を秘める。とりわけ、法律を明文化する「シビル・ロー」の法体系のもとに段階的にフィンテック関連の法整備を進めつつ、投資家保護とイノベーション促進を両立させようとする日本の取り組みは、国際的に注目されていると鬼頭氏は語る。今回のGFTNフォーラムの議論や参加者の声からは「日本の制度設計や政策の知見を吸収したいという期待が感じられた」という。

また鬼頭氏は日本におけるビジネス機会を求める国外フィンテック企業の参加も多かったと明かし、アジアの中で極めて大きな資本市場を持つ日本への強い進出意欲を感じたと話す。こうした日本へのフィンテック・マネーのインフローだけでなく、国内→海外へのアウトフローを含め、フォーラムの3番目の柱である「資本の流れ」も今回のフォーラムの注目点となった。GFTNフォーラムでは近年AIや暗号資産などのテクノロジー関連テーマが議論の中心となっていた中、注目すべき変化と言える。

鬼頭氏は「地政学的な変動やデカップリング（分断）の影響で、日本の資本に対する期待が大きくなっている。米国際開発庁（USAID）の資金が世界中で引き上げられるなど、世界中で投資の“穴”が生まれる中で、その空白を埋める形で日本の資金を海外に投下する重要性が高まっている」と力を込める。

日本国内では、デフレ脱却・インフレ局面への移行を背景に、NISA（少額投資非課税制度）利用が3,000万口座に迫る勢いで増加するなど、「貯蓄から投資」への移行が進んでいる。こうしたジャパンマネーに関心を寄せる海外の参加者も多かったようだ。今回、GFTNフォーラム会場には、GP（ファンドマネージャー）とLP（投資家）のマッチング支援を行う「インベスター・アワーズ」が設けられた。鬼頭氏は、「シリコンバレーの投資家や新興VC（ベンチャーキャピタル）も数多く来場し、国内LP（投資家）との接点を探していた」とその様子を明かす。

## 人材投資の促進に注力

GFTNは今後も、シンガポールでの基幹イベント「シンガポール・フィンテック・フェスティバル」をはじめ各地でフォーラムを継続的に開催し、日本の金融庁関係者も含めた国際的な議論の場を提供していく方針だ。ただ、鬼頭氏は「フォーラム開催という多種多様なプレイヤーの交流の場を設けるのみにとどまらない取り組みを展開していきたい」との構えを見せる。

現在、鬼頭氏率いるGFTNジャパンが注力している取り組みのひとつが金融人材の育成だ。その一例に、日本と海外市場の関係深化の一環として進める新興国における「キャパシティビルディング」（人材・組織の能力開発）がある。足元ではインドなどで、若い世代・学生を対象とした金融人材育成プログラムを実施している。メガバンクとの連携で、海外にGCC（グローバル・ケイパビリティ・センター＝開発・業務の拠点）を設立し、育成した人材を日本の金融機関や企業につなげるスキームも模索する。

「いくら自動化や自律化が進んでも、最終的には人が介在する。日本は人口減少が進む中で、人材育成はつねに大きな課題だ。物理的に日本に来なくとも、優秀な金融人材を確保し活躍してもらえるための投資を活発化させる支援を続けていきたい。国内でもパートナー企業と連携し、リスキリング・金融教育に特化した研修施設を作るなど、取り組みを進めている」（鬼頭氏）